



## CORSI DI FORMAZIONE

### “LE PMI VERSI I MERCATI ESTERI”

gennaio - maggio 2016

#### PROGRAMMA DETTAGLIATO DEI CORSI DI FORMAZIONE

1. ASPETTI FISCALI
2. IVA INTERNAZIONALE
3. GESTIONE ACQUISTI METALLI
4. SCAMBI DOGANALI
5. CONTRATTUALISTICA INTERNAZIONALE
6. AGEVOLAZIONI, BANDI, E-COMMERCE
7. STRATEGIA INTERNAZIONALIZZAZIONE
8. MARKETING INTERNAZIONALE E RICERCA PARTNER
9. INFORMAZIONI COMMERCIALI
10. ASSICURAZIONI COMMERCIALI E RISCHIO PAESE

#### **1. ASPETTI FISCALI (Modulo 1)**

**Novara, 25 gennaio e 29 febbraio e Borgomanero 16 marzo**

Relatori: Fabio Mongiardini, Massimiliano Teruggi, Commercialisti e Revisori dei conti e Mirco Galeri

#### **NOVITÀ FISCALI 2016**

**Novara, 25 gennaio 2016**

(Orario e sede: 9.30-13.00, Novara, Via Aldo Moro 1)

- D.Lgs. n. 147 del 14 settembre 2015, decreto internazionalizzazione - focus su:
  - rinunce crediti dei soci
  - perdite su crediti
  - sopravvenienze attive da riduzione dei debiti
  - immobili ed aziende: più nessun automatismo tra registro e redditi
  - base imponibile INPS limitata per i soci di srl
- Legge di stabilità 2016: le principali novità in materia fiscale

#### **OPERAZIONI DI MONITORAGGIO DELLO STATO AZIENDALE E DI TUTELA DEL SUO PATRIMONIO**

**Novara, 29 febbraio 2016**

(Orario e sede: 9.00-13.00, Novara, Via Aldo Moro 1)

- Importanza del budget per la pianificazione dei risultati
- Controllo economico /finanziario quale strumento di monitoraggio aziendale
- Indici di bilancio
- Strumenti di tutela del patrimonio: operazioni di scissione, affitto di azienda, estromissione dei beni

## **CRITICITA' DI BILANCIO**

**Borgomanero, 16 marzo 2016**

(Orario e sede: 14.30-18.00, Borgomanero, Viale Marconi 115)

- Decreto Legislativo 139/2015 di recepimento della direttiva UE 34/2013: modifiche dei criteri di formazione del bilancio.
  - modifica dei principi generali di redazione del bilancio
  - novità per società di minori dimensioni
  - rendiconto finanziario obbligatorio
  - eliminazione dell'area straordinaria del conto economico
  - novità in materia di avviamento, costi di ricerca e pubblicità e costi di sviluppo
  - metodo del costo ammortizzato per crediti, debiti e titoli
  - modifiche alla nota integrativa

## **2. IVA INTERNAZIONALE (Modulo 2)**

**Novara, 25 gennaio 2016**

(Orario e sede: 15.00-18.00, Novara, Via Aldo Moro 1)

**Novara, 7 marzo 2016**

(Orario e sede: 14.30-18.00, Novara, Via Aldo Moro 1)

Relatore: Franco Ricca, docente collaboratore ITALIA OGGI e IPSOA

- La localizzazione delle prestazioni di servizio, acquisti e cessioni di beni in ambito CEE ed EXTRA CEE
- Regole base
- I criteri speciali oggettivi
- Problemi interpretativi/applicativi e gestione dei conflitti
- Il momento in cui le prestazioni si considerano effettuate
- Il debitore dell'imposta e gli adempimenti
- Operazioni effettuate da soggetti stabiliti
- Operazioni effettuate da soggetti non stabiliti
- Rappresentante fiscale ed identificazione diretta
- La stabile organizzazione: soggetto passivo e debitore dell'imposta
- Cessioni ed acquisti intracomunitarie
- Aspetti sostanziali e questioni probatorie (onere della prova)
- Movimenti in regime sospensivo (lavorazioni, fiere)
- Adempimenti dei contribuenti
- Le operazioni con paesi extracomunitari: esportazioni e importazioni; Depositi IVA.

## **3. GESTIONE ACQUISTI METALLI (Modulo 3)**

**Borgomanero, 26 febbraio 2016**

(Orario e sede: 9.00-13.00 e 14.00-18.00, Borgomanero, Viale Marconi 115)

Relatore: Marco Barbero, Metal Planning

- La formazione dei prezzi dei metalli primari
- Le principali Borse Merci dei metalli nel Mondo
- La Borsa London Metal Exchange (LME)
- Il funzionamento della Borsa LME
- Come leggere un listino della Borsa LME
- Strumenti di analisi dei prezzi
- La valutazione del momento dell'acquisto
- Individuazione dei margini di trattativa con il fornitore
- La distinta base dei prodotti in metallo
- Il collegamento tra valore prodotto e valore materia prima
- L'aggiornamento dei listini di vendita

- La trattativa del prezzo con il Cliente
- Focus prezzi metalli e leghe e relative tendenze nel corso del primo semestre 2016

#### **4. SCAMBI DOGANALI (Modulo 4)**

##### **Borgomanero, 17 febbraio 2016**

(Orario e sede: 9.00-13.00 e 14.00-18.00, Borgomanero, Viale Marconi 115)

Relatore: *Massimiliano Mercurio, Consulente e docente in materia doganale, HERMES Validating & Consulting*

- Operazioni di base: Importazioni ed esportazioni definitive e temporanee
- Classificazione doganale delle merci
- Origine delle merci ai fini doganali
- Dual Use ed altre restrizioni all'esportazione
- Certificazione A.E.O. e altre semplificazioni doganali
- Casistica operativa

#### **5. CONTRATTUALISTICA INTERNAZIONALE (Modulo 5)**

##### **Baveno, 2 marzo 2016**

(Orario e sede: 9.00-13.00 e 14.00-18.00, Baveno, SS 33 del Sempione Km 87, Lago Maggiore Center)

Relatori: *CBA Studio Legale e Tributario*

- Negoziazione, redazione e conclusione dei contratti "internazionali"
- Alcuni contratti: vendita, distribuzione commerciale, joint venture ecc.
- Giurisdizione e arbitrato
- Legge applicabile
- Il recupero del credito e le garanzie collaterali

#### **6. AGEVOLAZIONI, BANDI, E-COMMERCE (Modulo 6)**

##### **Novara, 23 marzo 2016**

(Orario e sede: 9.00-13.00 e 14.00-18.00, Novara, Via Aldo Moro 1)

##### **AGEVOLAZIONI FINANZIAMENTI CONTRIBUTI PER L'INTERNAZIONALIZZAZIONE (2 ore)**

Relatore: *Roberto Varagnolo, Errevi Consulenze Srl*

- Introduzione al mondo della finanza agevolata
- Incentivi per fiere, studi di fattibilità e prefattibilità, inserimento sui mercati esteri, società miste all'estero, assistenza tecnica, patrimonializzazione imprese esportatrici, ecc.
- Esempi pratici

##### **BANDI E CONTRIBUTI EUROPEI (2 ore)**

Relatore: *Christian Violi, Co-fondatore Novareckon, Spin-off dell'Università del Piemonte Orientale*

##### **LE FORME AGGREGATIVE PER L'INTERNAZIONALIZZAZIONE: CONSORZIO EXPORT E RETE D'IMPRESA (2 ore)**

Relatore: *Avv. Eugenio Novario, Studio di consulenza legale e tributaria*

- Come quando e perché conviene costituire un consorzio export e/o aderire ad un contratto di rete
- La disciplina giuridica e tributaria del consorzio export
- La disciplina giuridica e tributaria del contratto di rete
- Cases history di successo
- Le fonti di finanziamento italiane ed europee per il consorzio export e il contratto di rete

##### **E-COMMERCE PER LE PMI (2 ore)**

Relatore: Alberta Bertin, Novareckon, Spin-off dell'Università del Piemonte Orientale

## **7. STRATEGIA DI INTERNAZIONALIZZAZIONE PER LE PMI (Modulo 7)**

**Borgomanero, 30 marzo 2016**

(Orario e sede: 9.00-13.00 e 14.00-18.00, Borgomanero, Viale Marconi 115)

### **ANALISI, SCENARI DI MERCATO E METODO DI INTERNAZIONALIZZAZIONE (8 ore)**

Relatore: M.Grazia Di Paolo, Co.Mark Spa

- Analisi dei paesi appetibili considerando variabili rilevanti
- Analisi della concorrenza considerando i 4 elementi del Marketing Mix
- Case history ed exercises

**Novara, 6 aprile 2016**

(Orario e sede: 9.00-13.00 e 14.00-18.00, Novara, Via Aldo Moro 1)

### **ELABORARE UNA STRATEGIA DI INTERNAZIONALIZZAZIONE PER LE PMI: AZIONI DI FILIERA E PAESI APPETIBILI (8 ore)**

Relatori: Roncucci and Partners

- Quale strategia di internazionalizzazione per le PMI
- Opportunità da cogliere e rischi da evitare
- L'importanza di una pianificazione personalizzata
- Evitare le standardizzazioni
- L'importanza della scelta delle risorse umane
- Azioni di filiera e paesi appetibili

## **8. MARKETING INTERNAZIONALE E RICERCA PARTNER (Modulo 8)**

**Baveno, 13 aprile 2016**

(Orario e sede: 9.30-12.30 e 14.00-18.00, Baveno, SS 33 del Sempione Km 87, Lago Maggiore Center)

### **MARKETING, POSIZIONAMENTO E ORGANIZZAZIONE DELLE RETI VENDITE (3 ore)**

Relatore: M.Grazia Di Paolo, Co.Mark Spa

- Strategia e obiettivi sul piano d'azione
- Come individuare i Partner e come creare una rete commerciale all'estero

### **COME CONCRETIZZARE UNA AZIONE PROMOZIONALE ALL'ESTERO (4 ore)**

Relatori: Roncucci and Partners

- Piano di marketing, Piano promozionale e Piano della Comunicazione: quale collegamento con il budget commerciale?
- Azioni da mettere in campo
- Casi concreti

**Borgomanero, 20 aprile 2016**

(Orario e sede: 9.30-12.30, Borgomanero, Viale Marconi 115)

### **RICERCA E SELEZIONE DI AGENTI, IMPORTATORI E DISTRIBUTORI ESTERO (3 ore)**

Relatore: Gabriele Luoni, Evolution Project

- La ricerca e selezione di agenti operanti all'estero per creare reti di vendita
- Come approcciare e scegliere una società di ricerca e selezione di personale per individuare Partner commerciali all'estero
- Come definire le caratteristiche del tipo di profilo commerciale (agente, agenzia, importatore, distributore) adatto alle proprie esigenze
- Il processo di ricerca e selezione di agenti, agenzie, importatori e distributori
- Casi di studio relativi ad alcuni paesi

## **9. INFORMAZIONI COMMERCIALI (Modulo 9)**

**Borgomanero, 20 aprile 2016**

(Orario e sede: 14.00-18.00, Borgomanero, Viale Marconi 115)

Relatori Assicom – Global Credit Care

## **10. ASSICURAZIONI COMMERCIALI E RISCHIO PAESE (Modulo 10)**

**Novara, 27 aprile 2016**

(Orario: 9.30-12.30 e 14.30-17.30, Novara, Via Aldo Moro 1)

### **ASSICURAZIONE CREDITI E GARANZIE FIDEJUSSORIE.**

Relatori: Euler Hermes Italia - Agenzia Generale di Busto Arsizio

- Copertura dei crediti tradizionale
- Copertura dei crediti solo export
- “Simplicity”: il prodotto semplificato dedicato alle PMI
- Fidejussioni

### **RISCHI POLITICI SU CONTRATTI ALL'ESTERO**

Relatori: Unia-Global e Comex

- Servizi e polizze a protezione di crediti ed investimenti a seguito di mancata esecuzione di contratti da parte di controparti private o Governi od Enti ad essi collegati, dovuti ad esempio a: esproprio, guerra, terrorismo, inconvertibilità di valuta, inadempimento, contrattuale, confisca, perdita di possesso di aeromobili, natanti, altri beni mobili, abbandono e/o disinvestimento forzoso, revoca di licenze, forza maggiore da eventi di natura politica

## **FOCUS PAESI**

**Baveno, 4 maggio 2016**

(Orario e sede: 9.30-12.30, Baveno, SS 33 del Sempione Km 87, Lago Maggiore Center)

### **Focus Paese 1: Svizzera**

Relatori: Camera di Commercio Italiana per la Svizzera

**Baveno, 4 maggio 2016**

(Orario e sede: 14.00-18.00, Baveno, SS 33 del Sempione Km 87, Lago Maggiore Center)

### **Focus Paese 2: Germania**

Relatori: CBA Studio Legale e Tributario

**Novara, 11 maggio 2016**

(Orario e sede: 9.30-12.30, Novara, Via Aldo Moro 1)

### **Focus Paese 3: Kazakhstan, Turkmenistan e Azerbaijan**

Relatori: Studio di consulenza legale e tributaria Avv. Eugenio Novario

**Novara, 11 maggio 2016**

(Orario e sede: 14.30-17.30, Novara, Via Aldo Moro 1)

### **Focus Paese 4: Ucraina**

Relatori: Paralleli Trade Fairs srl

**Baveno, 18 maggio 2016**

(Orario e sede: 9.30-12.30, Baveno, SS 33 del Sempione Km 87, Lago Maggiore Center)

### **Focus Paese 5: Paesi Balcanici**

Relatori: Roncucci and Partners

**Baveno, 18 maggio 2016**

(Orario e sede: 14.30-17.30, Baveno, SS 33 del Sempione Km 87, Lago Maggiore Center)

**Focus Paese 6: Nord Africa e Africa Sub-Sahariana**

Relatori: Roncucci and Partners; Dinner Consultant

**Borgomanero, 25 maggio 2016**

(Orario e sede: 9.30-12.30, Borgomanero, Viale Marconi 115)

**Focus Paese 7: Oman**

Relatore: Marco Barbero, Metal Planning

**Borgomanero, 25 maggio 2016**

(Orario e sede: 14.00-18.00, Borgomanero, Viale Marconi 115)

**Focus Paese 8: Vietnam**

Relatori: Andrea Serafino, Professore Associato di Diritto Privato Comparato, Università del Piemonte Orientale